



Stellenanzeige

Wir suchen für unseren Standort in Saarbrücken ab sofort einen

Key Account Manager (m/w/d) im Bereich White Label Partner

Wer sind wir?

Die VSE NET GmbH ist ein regionaler Telekommunikationsanbieter mit Sitz in Saarbrücken und eine Tochtergesellschaft des deutsch-luxemburgischen artelis-Konzerns. Mit innovativen und ganzheitlichen Kommunikationsdienstleistungen in der Großregion verstehen wir uns, eingebettet in den E.ON-Konzern, als Systemhaus für Telekommunikation. Schneller bei den Kunden, besser und aktueller in den Lösungen und näher an ihren Bedürfnissen – das ist unser Ziel.

Deine Aufgaben als Key Account Manager:

- Unterstützung bei der Entwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie für das Segment "White Label"
- Aufbau eines Akquise-Konzepts zur Neukundengewinnung im Segment "White Label"
- Aufbau einer Datenbank zum Akquise-Konzept inkl. Projektstatusdokumentation
- Umsetzung einer projektbezogenen Umsatzplanung
- Akquise von neuen Kunden und Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen im Segment "White Label"
- Erstellung von Vertriebskonzepten mit und für die "White Label"-Kunden der VSE NET zur Erreichung bzw. Übererreichung der Endkunden-Zielmengen
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Entwicklung der individualisierten Angebote von potentiellen Kunden
- Aufrechterhaltung und Förderung der Kundenkommunikation und -zufriedenheit
- Erstellung von Reportings und Übersichten für die Vertriebs- und Geschäftsleitung
- Unterstützung bei der Organisation und Teilnahme an Kundenevents, Messen und Networking Events

Dein Profil als Key Account Manager:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung im Bereich IT oder Telekommunikation mit mindestens 2-3 Jahren Berufserfahrung oder technisches oder betriebswirtschaftliches Studium
- Umfassende Kenntnisse im Bereich der Telekommunikation in Bezug auf Produkte, Markt und Wettbewerb
- Fundierte Kenntnisse der technischen und regulatorischen Rahmenbedingungen im TK-Umfeld
- Interesse an neuen Technologien und innovativen Lösungen
- Fähigkeit komplexe Sachverhalte einfach und verständlich darzustellen
- Hohe Kundenaffinität, Freude im Umgang mit Menschen und breit gefächertes Netzwerk im Zielmarkt
- Durchsetzungsfähigkeit, Belastbarkeit und Konfliktfähigkeit
- Ausgeprägte, klare und strukturierte Ausdrucksfähigkeit

Unsere Benefits für dich:

- Flexible Arbeitszeiten und Freizeitausgleich für Überstunden
- 30 Tage Urlaub und Sonderurlaub für besondere Ereignisse
- 13 Monatsgehälter und Vermögenswirksame Leistungen
- Breit gefächerte Weiterbildungsmöglichkeiten
- Vereinbarkeit von Familie und Beruf
- Gute Verkehrsanbindung und Nutzung des Jobtickets
- Gesundheitsvorsorge- und Sportangebote sowie gesundes Essensangebot in der Kantine der VSE AG
- Kooperativer Führungsstil, Möglichkeit zu eigenverantwortlichem Handeln und Förderung neuer Arbeitsweisen
- DU-Kultur vom Praktikanten bis zum Geschäftsführer

Interessiert?

Dann schicke uns bitte deinen Lebenslauf mit Anschreiben an die VSE NET GmbH, Personalabteilung, Nell-Breuning-Allee 6 in 66115 Saarbrücken oder per E-Mail an bewerbung@artelis.net.

Schwerbehinderte Menschen werden im Rahmen der gesetzlichen Bestimmungen bevorzugt berücksichtigt.